


**L'EVENTO**
*Worldwide Partner Conference*

## Servizi informatici Microsoft Dynamics Eos Solutions tra i Partner of the Year

L'edizione 2016 della Worldwide Partner Conference, l'evento mondiale che Microsoft dedica ai propri partner, è stata ricca di riconoscimenti per Eos Solutions, l'azienda di prodotti e servizi informatici attiva sul mercato italiano e austriaco. Per il quarto anno consecutivo l'azienda associata ad Assoimprenditori Alto Adige ha ricevuto il premio Microsoft Dynamics Italian Partner of the Year, che la conferma come il primo partner italiano per tutte le soluzioni della famiglia Microsoft Dynamics. L'azienda è stata, inoltre, nominata nell'Inner Circle di Microsoft Dynamics, l'élite dei partner strategici a livello mondiale e, per il secondo anno consecutivo, è salita sul podio dei migliori Value Added Reseller (VAR) europei, con la candidatura a Microsoft Dynamics Regional Partner of the Year. "L'ingresso nell'esclusivo gruppo del Microsoft Dynamics Inner Circle significa far parte di un'élite di partner strategici, i 60 partner che nel


**RITIRANO IL PREMIO**

Günther Lobis, Andrea Callegger, Mauro Manforti e Attilio Semenzato (rispettivamente Ceo, Direttore Commerciale, Solution Architect e Board Director Eos Solutions)

mondo si sono distinti per il proprio impegno verso i clienti, per i risultati di business e le vendite", commenta il Ceo Günther Lobis. In un partner dell'Inner Circle il cliente è sicuro di trovare la massima attenzione alla customer satisfaction e la più alta qua-

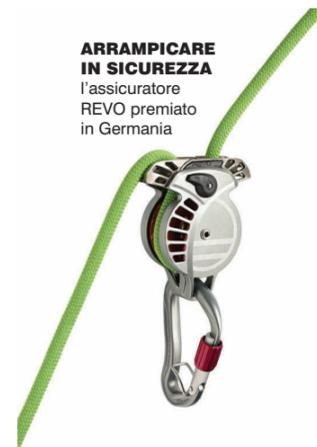
lità in termini di implementazione e supporto delle soluzioni Microsoft Dynamics. Nata nel 2000, nel corso degli anni l'azienda è costantemente cresciuta fino a diventare una realtà imprenditoriale con oltre 200 collaboratori e più di 500 clienti.

**IL RICONOSCIMENTO**
*OutDoor Show, Friedrichshafen*

## Salewa Oberalp, premiata l'innovazione. Due prodotti ricevono l'Industry Award

Alla OutDoor Show, la fiera internazionale di attrezzatura e abbigliamento sportivo che è andata in scena a metà luglio scorso a Friedrichshafen in Germania, Salewa Oberalp Group ha conquistato due Outdoor Industry Award: un riconoscimento è andato ai nuovi pantaloni da arrampicata leggeri e allo stesso tempo completamente resistenti agli strappi, che garantiscono una inusuale libertà di movimento; il secondo award è stato portato al gruppo di Bolzano da un progetto di sviluppo iniziato nel 2012 per mettere a punto l'assicuratore per l'arrampicata REVO. Si tratta di un dispositivo rivoluzionario che è in grado di azzerare gli incidenti causati da errori umani o dal panico mentre si fa sicurezza. Il REVO blocca, infatti, la corda in entrambe le direzioni ed entra in funzione senza intervento umano, con un principio simile a quello della cintura di sicurezza delle automobili. Grazie a tale dispositivo lo sport climbing nelle palestre di roccia indoor e naturali diventa più sicuro per professionisti e tutti gli appassionati.

**ARRAMPICARE IN SICUREZZA**  
l'assicuratore REVO premiato in Germania



Dopo i sei award vinti a gennaio in occasione di Ispo, tali premi confermano la rilevanza del centro di innovazione di Bolzano dell'azienda associata ad Assoimprenditori Alto Adige.

SOLUZIONI TECNOLOGICAMENTE INNOVATIVE PER FACCIATE E INVOLUCRI IN EDILIZIA

# Lasciare un segno nel mondo

*La responsabilità di un progetto richiede grande precisione, impegno e affidabilità*

Per la serie «Tecnica: un lavoro da sogno!» oggi pubblichiamo il ritratto di Carsten Haedge, Frener & Reifer srl di Bressanone.

Quando da piccolo gli domandavano cosa voleva fare da grande, rispondeva senza esitare "Costruire case!". Che il suo futuro fosse nel settore edile era evidente sin dall'inizio. In veste di capo progetto senior Carsten Haedge si occupa di progetti internazionali per la costruzione di facciate per la Frener & Reifer srl di Bressanone: "Non avete idea di quanto sia avvincente gestire dalla A alla Z la realizzazione di questi edifici unici!".

**Il fascino delle facciate**

Il mondo delle costruzioni l'ha sempre interessato e per questo ha deciso di studiare ingegneria civile ad Augsburg. "Studiare è importante per conoscere le basi tecniche e comprendere i nessi. Nella pratica si affrontano però ben altre sfide", ricorda Carsten Haedge, pensando al passaggio dallo studio al lavoro.

Dopo l'Università Haedge ha iniziato subito a lavorare nell'ufficio tecnico di un costruttore di facciate in Germania. Le conoscenze specifiche del settore nelle aree costruzione, materiali e tecnologia di produzione gli sono state trasmesse in un intenso tutoring da colleghi esperti. "Gli involucri di edifici mi hanno affascinato da subito. Sono tecnologicamente molto impegnativi ed esemplari unici, mai uno uguale all'altro", racconta Carsten Haedge. Quando dieci anni fa è arrivato in Alto Adige Frener & Reifer era la sua prima scelta. La rinomata azienda di Bressanone è conosciuta nel settore per le sue soluzioni speciali (innovative) e le facciate ricercate di alta complessità.

**Da Bressanone plasmare il mondo**

Il primo progetto da seguire alla Frener & Reifer è stato il ponte Trias della "BMW-Welt" di Monaco, molto affascinante per la sua geometria curva in tre dimensioni. "La sfida più grande era la realizzazione in tempi stretti su spazio limitato", rileva Haedge. E da allora ha avuto la responsabilità di molti altri progetti in giro per il mondo come per esempio in Gran Bretagna, Russia, Israele e USA. Attualmente lavora tra Bressanone e Londra dove segue il progetto "Gasholders", un progetto molto particolare che prevede la ristrutturazione in centro città di tre strutture dei gasometri realizzati fra il 1860 e 1880 in cui sorgeranno appartamenti di lusso disposti su più piani. A occuparsi dello sviluppo, della realizzazione e della messa in opera delle facciate speciali è stato lo staff di specialisti Frener & Reifer.

**Il responsabile progetto, un «imprenditore» nell'impresa**

"Il responsabile di un progetto è come un imprenditore nell'impresa, sia dal punto di vista commerciale che tecnico", constata Carsten Haedge. "È la persona di riferimento per il committente, il progettista e le altre imprese coinvolte nei lavori; deve tenere sotto controllo i tempi, i costi, le risorse e la qualità, coordinando lo staff interno e i collaboratori esterni. Chi è interessato a occuparsi di progetti tecnicamente ambiziosi in un contesto internazionale, si faccia avanti: Frener & Reifer di Bressanone è il posto giusto!", afferma con convinzione Carsten Haedge, parlando del suo lavoro, a cui almeno nel tempo libero cerca di non pensare. "Ma non è semplice, visto che anche mia moglie è ingegnere", sorride Carsten Haedge.



**CARSTEN HAEDGE** Frener & Reifer srl di Bressanone



**30 ANNI IN SPAGNA**

Fercam trasporta dall'Iran il porfido per la Sagrada Família

NATA NEL 1986, LA CONSOCIATA È ORMAI UNA SOLIDA REALTÀ

# Trent'anni per Fercam España

*Il settore del futuro è quello dei trasporti ecosostenibili*

Giugno 1986 – giugno 2016: trent'anni in cui la consociata spagnola di Fercam spa, nata inizialmente come filiale di appoggio per reperire carichi di ritorno dalla Spagna verso l'Italia per la casa madre italiana, si è autonomamente sviluppata fino a diventare un'importante presenza sulla penisola iberica. Nelle scorse settimane Fercam España ha festeggiato questo rilevante compleanno alla presenza di vertici aziendali, collaboratori, clienti e partner.

**Una crescita costante di fatturato e collaboratori**

"Nel 1986 Fercam España ha avviato la sua attività con tre addetti e oggi conta 120 collaboratori diretti e un fatturato di 42 milioni di euro; oltre alla sede di Barcellona con magazzini logistici a San Andreu, abbiamo cinque filiali in Spagna e un'altra in Marocco. In linea con l'orientamento di ampliare e specializzare il ventaglio dei servizi offerti, oltre al trasporto di carichi completi, anche in Spagna sono state avviate le attività di logistica e siamo fortemente presenti nel trasporto di semirimorchi via mare", ha spiegato il country manager di Fercam España, Xavier Majem, ripercorrendo le tappe più importanti della storia aziendale in questi tre decenni e ringraziando infine tutti i collaboratori, nella convinzione che "i traguardi raggiunti siano merito dell'impegno di tutti".

**Un cliente particolare**

Ai margini dei festeggiamenti, Xavier Majem ha voluto presentare uno dei suoi clienti più particolari, la società che cura la realizzazione della Sagrada Família di Gaudí, con una visita al monumento simbolo di Barcellona. Da quattro anni Fercam cura, infatti, il trasporto marittimo di un particolare

porfido rosso proveniente dall'Iran e destinato al rivestimento di diverse colonne interne della basilica, che dovrebbe essere completata nel 2026.

**Trasporti ecosostenibili**

Il settore dei trasporti è un settore di grandi sfide, a cui nel corso degli anni Fercam España non si è mai sottratta, impegnandosi in particolare nell'utilizzo di modalità di trasporto alternative al tutto strada, come le Autostrade del Mare e il trasporto combinato ferrovia/strada, ma anche nella sperimentazione di sempre nuove tecnologie atte a ridurre l'impatto ambientale delle attività di trasporto. Tale impegno è stato ricordato da Hannes Baumgartner, direttore Full Truck Load: "La squadra spagnola è animata da un grande spirito di innovazione. Prima fra tutti in Fercam ha testato i camion a gas liquido, tecnologia che presenta ancora dei limiti di prestazione, ma in futuro potrà sicuramente costituire una valida integrazione per il parco automezzi. L'investimento per l'acquisto dei mezzi è molto maggiore, ma in compenso con una riduzione del 30 per cento delle emissioni di CO2 rispetto al gasolio il vantaggio ambientale è notevole."

**Fercam spa**

L'operatore logistico altoatesino a gestione familiare ha concluso il 2015 con un fatturato di 633 milioni di euro, equamente suddiviso tra attività di trasporti e di logistica, impiega attualmente circa 1.690 dipendenti diretti e oltre 1.800 collaboratori indiretti. Per le varie attività di trasporto dispone di circa 2.850 unità di carico di proprietà e circa 900mila mq di magazzini in 32 centri logistici. Fercam opera con 50 filiali in Italia, 22 nell'Unione Europea e tre al di fuori dell'UE.